

SITEJOB CRM

Van eerste aanvraag tot blijvende klantrelatie.

Eén overzichtelijke plek voor je relaties, verkoop, communicatie en dagelijkse opvolging. Begin compact en breid uit wanneer je team eraan toe is.

Meer overzicht

Van nieuwe lead tot gewonnen opdracht

Minder handwerk

Formulieren en opvolging op één plek

Ruimte om te groeien

Drie duidelijke pakketten

EEN WERKSTROOM, ÉÉN KLANTBEELD

Je team weet wat er speelt. En wat volgt.

Sitejob CRM verbindt aanvragen, contactpersonen, verkoopkansen en acties. Zo raakt context niet verspreid over mailboxen, losse lijsten en geheugen.

01 · ONTVANGEN**Nieuwe aanvraag**

Een formulier maakt van een inzending een relatie en lead.

02 · OPVOLGEN**Van lead naar deal**

Verantwoordelijke, taken, notities en pipeline houden het werk zichtbaar.

03 · VOORSTELLEN**Heldere offerte**

Maak een voorstel vanuit het dossier, met actuele artikelen en afspraken.

04 · GROEIEN**Inzicht & vervolg**

Rapporten en automatiseringen helpen je het proces verbeteren.

VOOR JE TEAM**Iedereen dezelfde context**

Relaties en dossiers zijn per bedrijf georganiseerd. Je kunt collega's uitnodigen en rollen en rechten toewijzen, zodat mensen zien wat ze voor hun werk nodig hebben.

VOOR DAGELIJKS GEBRUIK**Een duidelijke volgende stap**

Een dashboard toont open leads, pipelinewaarde, taken en dossiers die aandacht vragen. Op desktop en mobiel blijft het werk dichtbij.

VOOR JE KLANTEN**Een professionele ervaring**

Deel formulieren en voorstellen via een persoonlijke link. Offertes kunnen digitaal worden bekeken en met een bevestigingscode worden ondertekend.

VOOR JE BEDRIJF**Ruimte voor eigen inrichting**

Werk met eigen pipelines, formulieren, offerteopmaak en bedrijfsgegevens. Meerdere bedrijven kunnen binnen één klantaccount afzonderlijk werken.

Van overzicht naar actie

Het platform bewaart niet alleen gegevens: taken, formulieren en flows helpen je ook om de volgende stap op tijd te zetten.

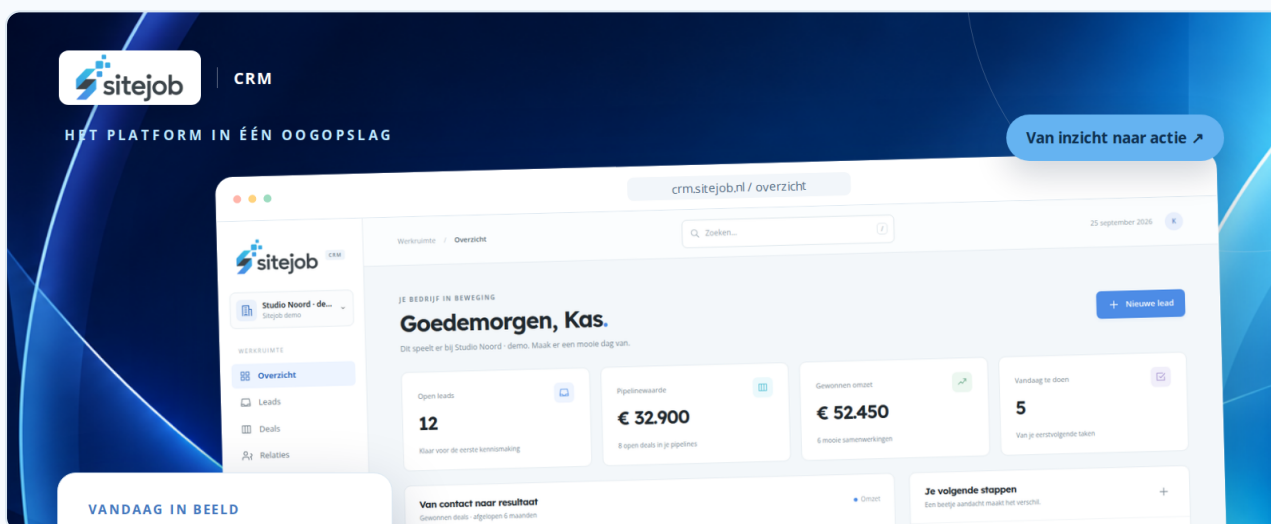
EEN BLIK IN HET CRM

Overzicht dat je meteen kunt gebruiken.

Deze schermen tonen de actuele CRM-interface met fictieve demogegevens. Je ziet direct welke kansen en taken aandacht vragen.

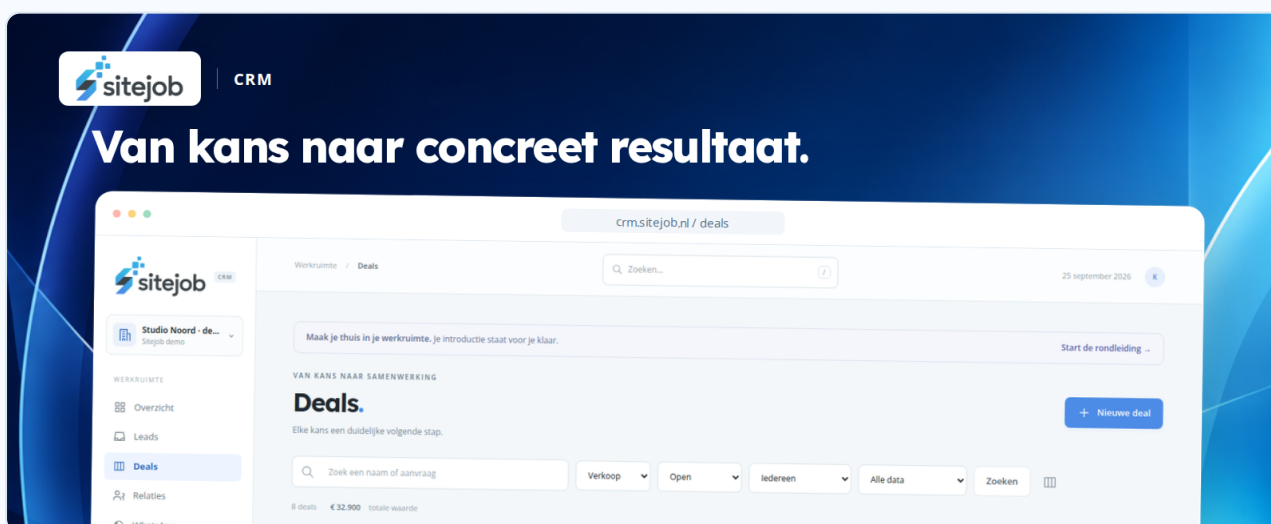
01 · DASHBOARD

Wat vraagt vandaag aandacht?



02 · DEALPIPELINE

Welke kans heeft een volgende stap?



DE BOUWSTENEN

Precies de functies die je werk verder brengen.

De kernfuncties zitten in alle drie de pakketten. Groei en Compleet voegen meer samenwerking en automatisering toe. Beschikbaarheid van extra modules spreken we afzonderlijk af.

Overzicht

ALLE PAKKETTEN

Dashboard met leads, deals, taken en aandachtspunten.

Leads

ALLE PAKKETTEN

Nieuwe aanvragen verzamelen, kwalificeren en opvolgen.

Taken

ALLE PAKKETTEN

Acties, eigenaren en deadlines bij het klantwerk.

Offertes

ALLE PAKKETTEN

Voorstellen, sjablonen, PDF en digitale ondertekening.

Mail & agenda

GROEI + COMPLEET

Eigen Microsoft-mailbox en afspraken in het CRM.

Automatiseringen

GROEI + COMPLEET

Flows voor opvolging, taken, mail en conceptoffertes.

Relaties

ALLE PAKKETTEN

Personen en organisaties, labels, eigen velden en import/export.

Deals

ALLE PAKKETTEN

Verkoopkansen met eigen pipelines, fases en waarden.

Formulieren

ALLE PAKKETTEN

Deelbare formulieren met voorwaardelijke vragen.

Verkooprapporten

ALLE PAKKETTEN

Standaard inzicht in kansen, uitkomsten en omzet.

Artikelen

GROEI + COMPLEET

Een centrale catalogus voor aanbod en prijzen.

Facturen

COMPLEET + BESCHIKBAAR

Maak en beheer facturen vanuit het CRM. Inbegrepen in het pakket Compleet.

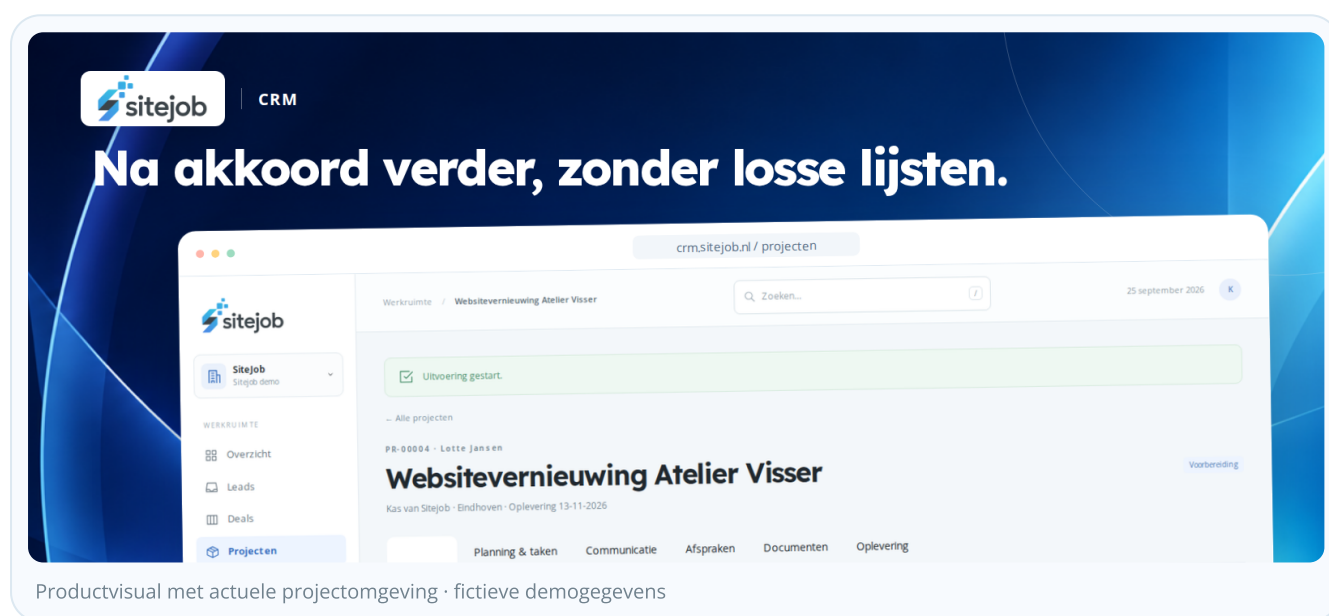
Aanvullende mogelijkheden

Projecten, uitgebreide ondertekening en documenthuisstijl zijn als afzonderlijke modules beschikbaar. WhatsApp en AI-assistenten vragen een aparte activering en passende providerkoppeling. Deze onderdelen zitten niet standaard in Start, Groei of Compleet; inhoud en prijs spreken we apart af.

AANVULLENDE MODULES

Ook na akkoord houd je overzicht.

De projectomgeving brengt planning en samenwerking bij de gewonnen opdracht. Andere modules maken ondertekenen en de opmaak van documenten uitgebreider.



Productvisual met actuele projectomgeving · fictieve demogegevens

01 · PROJECTEN

Van deal naar oplevering

Start vanuit een gewonnen deal. Beheer team, taken, mijlpalen, afspraken, communicatie, documenten met versies, opleverpunten en akkoord. Exporteer projectgegevens wanneer nodig.

02 · ONDERTEKENEN

Akkoord met bewijs

Nodig ontvangers uit voor elektronische ondertekening van offertes of projectdocumenten. Herinneringen, bewijs en archief houden het proces navolgbaar; ook handschriftstijlen zijn beschikbaar.

03 · DOCUMENTHUISSTIJL

Je merk in iedere PDF

Stel sjablonen, kleuren, logo en briefpapier in voor offertes en factuurdocumenten. Bekijk de PDF vooraf in de editor. Facturen zijn inbegrepen in Compleet.

04 · PER BEDRIJF

Gericht toegang geven

De aanvullende modules worden per bedrijf geactiveerd. Rollen en rechten bepalen wie in een project kan werken en welke onderdelen zichtbaar zijn.

Beschikbaarheid en prijs

Projecten, uitgebreide ondertekening en documenthuisstijl zijn niet inbegrepen in Start, Groei of Compleet. Activering, inrichting en prijs bespreken we afzonderlijk; er is nog geen openbare vaste add-onprijs.

VAN EERSTE CONTACT TOT VOORSTEL

Meer grip op het **dagelijkse werk.**

Iedere module heeft een duidelijke taak. Samen vormen ze een doorlopende werkstroom voor je commerciële team.

01**Vang aanvragen op zonder overtypen**

Bouw een formulier met verschillende antwoordtypen en zichtbaarheid op basis van eerdere antwoorden. Deel het als link of plaats het op je website. Een inzending komt in het CRM terecht als contact en lead.

02**Houd ieder gesprek bij het juiste dossier**

Een lead en de latere deal delen één dossier. Je ziet contactgegevens, notities, taken, waarde, fase en verantwoordelijke bij elkaar. Meerdere pipelines ondersteunen verschillende verkoopprocessen.

03**Maak en deel een professioneel voorstel**

Werk met offerte-sjablonen, artikelregels, btw en kortingen. De klant bekijkt het voorstel via een beveiligde link en kan na e-mailverificatie digitaal akkoord geven. De definitieve versie wordt vastgelegd.

04**Laat vaste stappen vanzelf lopen**

Automatiseringen kunnen op een nieuwe lead, deal of fase starten. Denk aan een opvolgtaak, een e-mail via je gekoppelde mailbox of een conceptofferte. Je bepaalt voorwaarden, wachttijd en wanneer een flow stopt.

05**Zie waar je proces aandacht vraagt**

Het dashboard en standaard verkooprapporten maken open kansen, gewonnen deals en opvolging zichtbaar. Zo wordt duidelijk welke dossiers een volgende stap nodig hebben.

Voorbeeld: van formulier naar offerte

Een klant vraagt informatie aan → het CRM maakt een lead → je team ziet de aanvraag en plant opvolging → de deal doorloopt je pipeline → de offerte gaat vanuit hetzelfde dossier naar de klant.

DUIDELIJK KIEZEN

Een pakket dat bij je team past.

De maandprijzen hieronder gelden voor de drie actieve Sitejob CRM-pakketten. Alle bedragen zijn exclusief 21% btw; de bedragen inclusief btw staan eronder.

Start

€ 49 / maand

€ 59,29 incl. btw

Voor kleine teams die relaties, aanvragen en offertes op één plek willen.

MEESTE GROEIRUIMTE

Groei

€ 119 / maand

€ 143,99 incl. btw

Voeg Microsoft-mail, agenda, artikelen en automatiseringen toe.

Compleet

€ 249 / maand

€ 301,29 incl. btw

Meer gebruikers en offertes, plus uitgebreidere inrichting.

Wat is inbegrepen?	Start	Groei	Compleet
Gebruikers	2	5	15
Nieuwe offertes per maand	15	75	250
Relaties, leads, deals en taken	✓	✓	✓
Formulieren en offertes	✓	✓	✓
Standaard verkooprapporten	✓	✓	✓
Microsoft-mail en agenda	—	✓	✓
Artikelcatalogus en automatiseringen	—	✓	✓
Uitgebreidere inrichting	—	—	✓
Projecten en extra modules**	Op aanvraag	Op aanvraag	Op aanvraag
Facturen	—	—	✓
Gratis proefperiode*	14 dagen	30 dagen	30 dagen

* Voor nieuwe accounts die nog geen proefperiode hebben gebruikt; zonder betaalgegevens. ** Projecten, uitgebreid digitaal ondertekenen en documenthuisstijl zijn niet inbegrepen. Activering en prijs spreken we per bedrijf af. WhatsApp en AI-assistenten vragen aparte inrichting en providerkoppeling. Facturen zijn inbegrepen in Compleet.

DE VOLGENDE STAP

Ontdek hoe dit werkt voor jouw bedrijf.

In een korte kennismaking bekijken we je huidige werkwijze: hoe een aanvraag binnenkomt, wie opvolgt en wat er daarna gebeurt. Daarna laten we zien welke onderdelen van Sitejob CRM daarbij passen.

01 · KENNISMAKEN

Vertel waar het vastloopt

Een concreet voorbeeld uit de praktijk is genoeg. Je hoeft vooraf geen technisch plan te maken.

02 · GERICHT LATEN ZIEN

Bekijk de relevante werkstroom

We tonen hoe relaties, aanvragen, offertes en opvolging in het platform op elkaar aansluiten.

03 · PASSEND INRICHTEN

Kies pakket en toegang

We bepalen welke collega's en modules je nodig hebt en welke koppelingen vooraf ingericht moeten worden.

04 · STARTEN

Neem je team mee

Een begeleide introductie helpt gebruikers hun bedrijf, rollen en beschikbare modules in te richten.

Ervaar Sitejob CRM zelf.

Bekijk de uitlegvideo's en start je gratis proefperiode zonder betaalgegevens. Wil je eerst overleggen? Mail of bel ons via de gegevens hieronder.

[Bekijk het platform en probeer gratis ↗](#)

E-MAIL

info@sitejob.nl

Vertel kort wat je team nu gebruikt en waar je tijd verliest.

TELEFOON

+31 40 304 1539

Sitejob · Frederiklaan 10E, 5616 NH Eindhoven.

Dit overzicht beschrijft de pakketten en functies op 25 september 2026. Projecten, uitgebreide ondertekening, documenthuisstijl en externe koppelingen hangen af van activering en inrichting. De actuele afspraken staan in het aanbod en de toepasselijke voorwaarden.